



2018年12月期
決算補足資料

2019年2月

日本和装ホールディングス株式会社

目次

■ 2018年12月期 連結業績概況について

- ・ 損益計算書
- ・ 連結子会社の状況

■ 2019年12月期に向けて

- ・ 新経営指針
- ・ 通期業績予想

■ 株主還元について

■ 会社概要

2018年12月期 業績ハイライト

- ✓ **2期連続の増収！ 順調な伸びを堅持**
- ✓ **売上増と販管費の抑制により、区分利益等は大幅に良化**
- ✓ **特に営業利益は、2年間で2倍以上に！増益基調を維持**

2018年12月期 損益計算書 (連結)

売上高 前期比+7.9% 営業利益 前期比+37.2% 経常利益 前期比+51.7%

(単位：百万円)

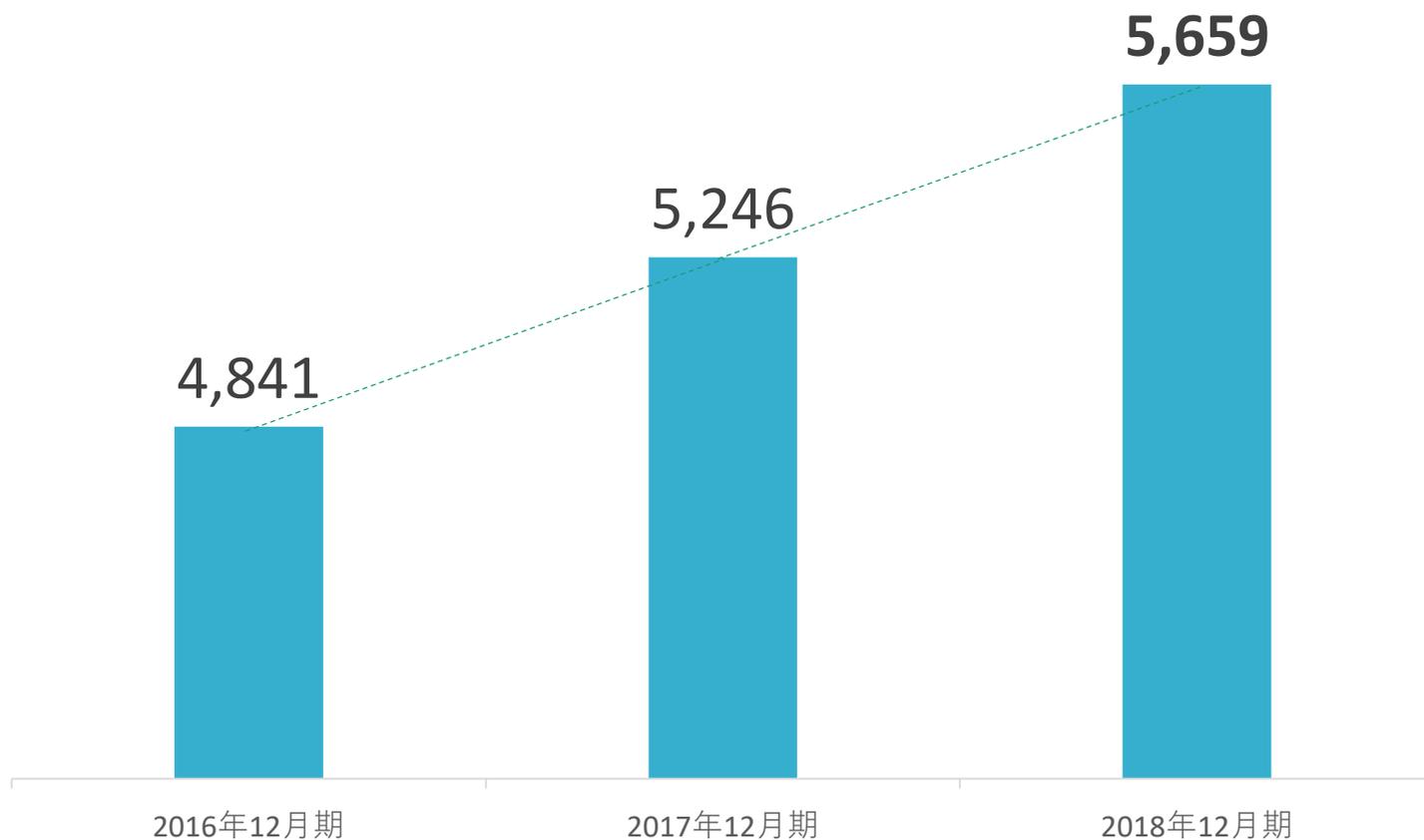
項目	2018年12月期 実績	2017年12月期 実績	増減	前期比 増減率	2018年12月期 当初計画	計画 達成率
売上高	5,659	5,246	413	7.9%	5,300	106.8%
営業利益 (営業利益率)	683 (12.1%)	498 (9.5%)	185	37.2%	520	131.3%
経常利益 (経常利益率)	673 (11.9%)	443 (8.5%)	230	51.7%	460	146.3%
親会社株主に帰属する 当期純利益	414	281	133	47.6%	290	142.8%

(ご参考)

販売費及び 一般管理費	4,336	4,156	180	4.3%
----------------	-------	-------	-----	------

直近3期_売上高推移

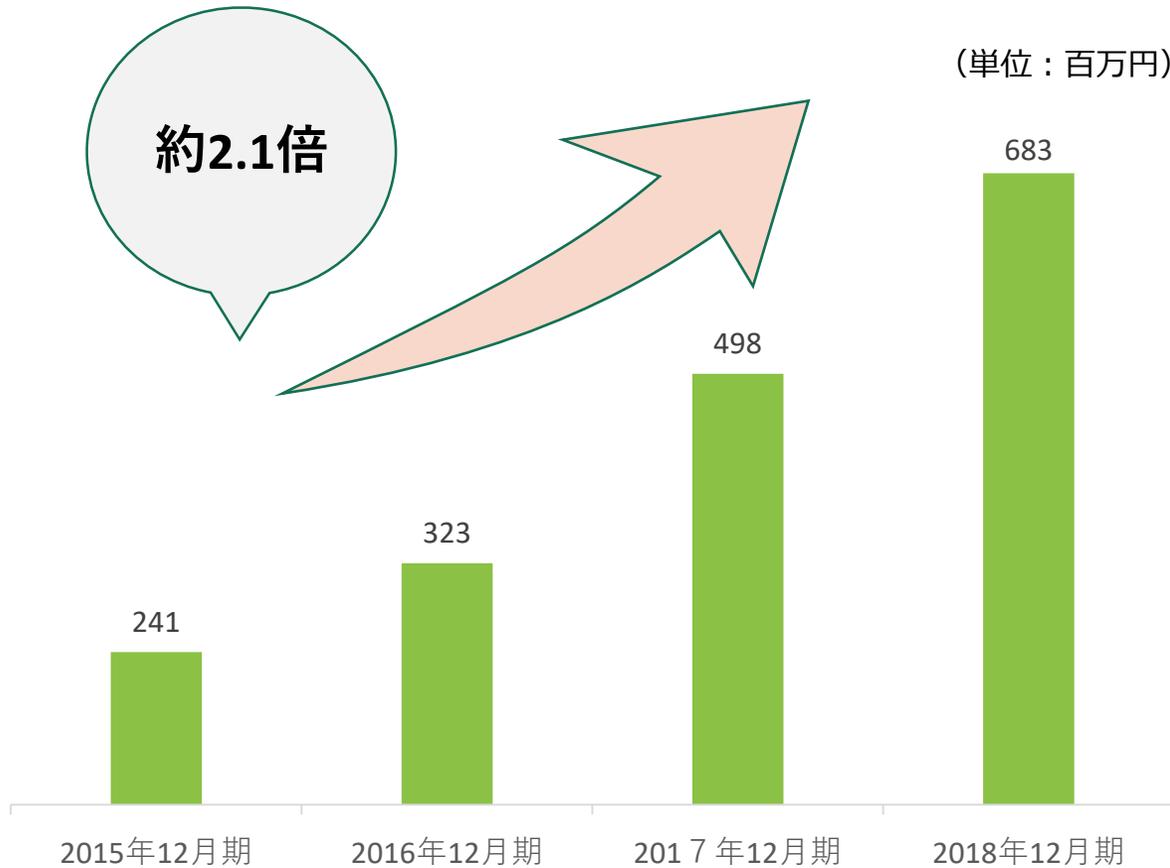
(単位：百万円)



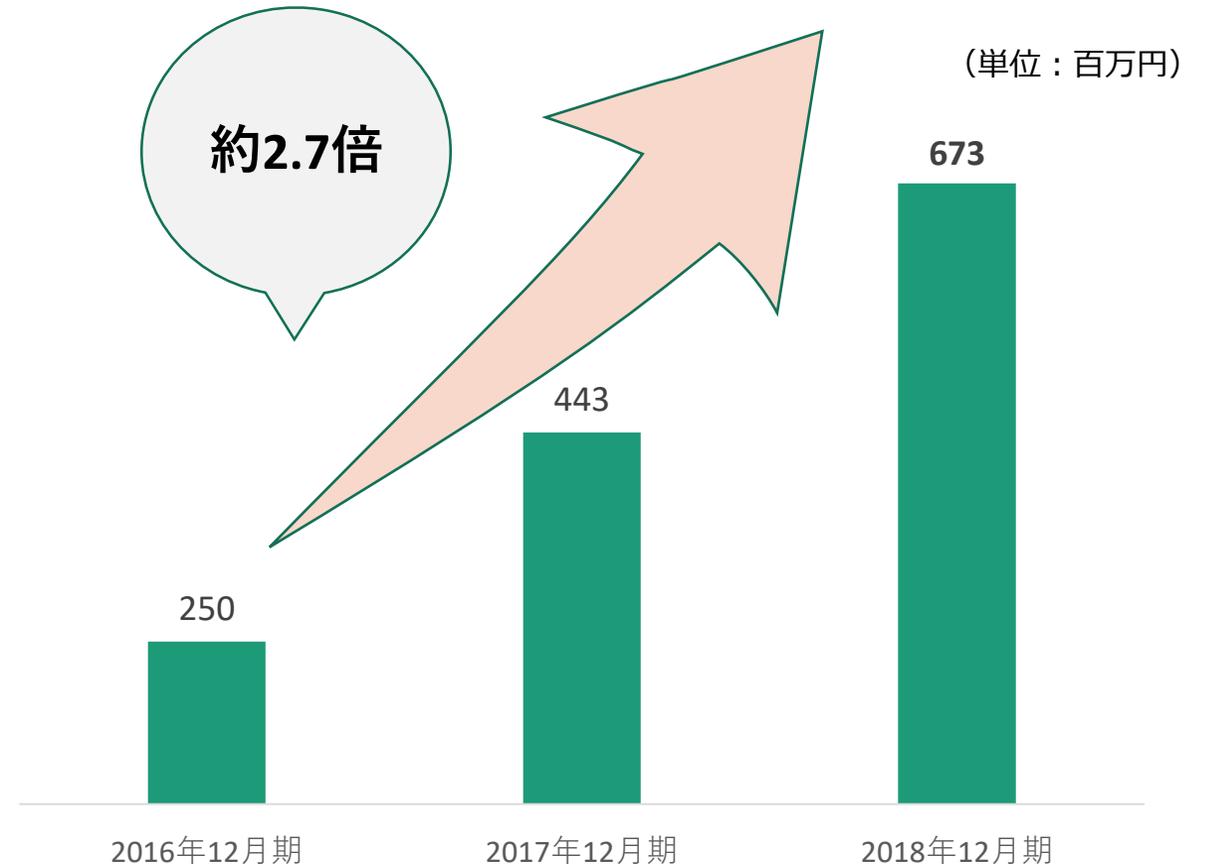
2期連続の増収！
順調な伸びを堅持

区分利益は大幅に良化！

営業利益と経常利益は2年間で倍以上に



営業利益



経常利益

2018年12月期「卒業生（既存顧客）」向けイベントの開催実績

「卒業生（既存顧客）」へのアプローチを強化する計画の中、
「卒業生（既存顧客）」向けイベントの取扱高は好調に推移しました。

	イベント名	総取扱高 (単位：千円)	参加人数	
第1四半期	「日本一の会」	約76,000	約3,000名	
	「新春イベント」			
	「ブリリアンツ地区大会」			
	「東西ツアー」			
第2四半期	「小糸染芸150周年」	約77,000	約3,500名	
	「加賀ツアー・加賀イベント」			
	「遊々会・縁の会」			
第3四半期	「世界遺産ツアー」	約49,000	約1,500名	
	「ブリリアンツ全国大会」			
	「京商イベント（永治屋）」			
第4四半期	「全員集合・匠の会」	約104,000	約5,200名	
	「琉球ツアー」			
	「ありがとうの会」			

連結子会社の状況

【株式会社はかた匠工芸】

博多織の製造販売

- ✓ 2018年博多織審査会にて、内閣総理大臣賞を受賞
- ✓ 海外で博多織の展示会を開催するなど、
博多織の知名度向上に貢献
- ✓ 伝統技法の後継者育成にも取り組む

【ニチクレ株式会社】

当社顧客向けショッピングクレジット事業

- ✓ 自社クレジット取扱い（分割払い）強化中
- ✓ 今後ともお客様が使いやすい金利等をご提案し、
顧客満足度の向上を図り、利用率増を目指す

【日本和装沖縄株式会社】

和服及び和装品の販売仲介業、卸し、販売業

- ✓ 2018年4月に設立。きものとじっくり向き合う4ヶ月間の教室を提案し、沖縄県内初めての開講となった昨秋は、日本全国で真っ先に満員御礼に
- ✓ 日本各地のお客様と沖縄の産地を繋ぐ役割を担い、卸売事業に着手

【NIHONWASOU VIETNAM Co.,Ltd.】

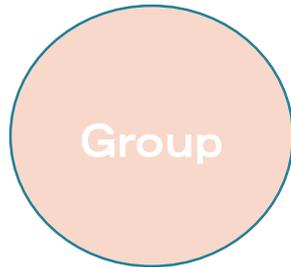
和装縫製に関するコンサルティング業

- ✓ グループにおけるグローバル戦略の重要拠点。
- ✓ 2018年はベトナムにて「WASAI CUP」を開催、
現地メディアにも取り上げられる
- ✓ 日本が誇る「丁寧なもの作り」をこころがけ、
品質向上と納期短縮に向け、取り組み中

2019年度に向けて

2019年12月期 新・経営指針について

Group (グループ) Global (グローバル) Governance (ガバナンス) を強化し、
Growth (グロウス/成長) Gain (ゲイン/利益) を成し遂げる = **5G の経営を目指す**



グループ

グループ全体で品質やサービス向上に務め、顧客満足度の向上に注力するとともに、ステークホルダーのみなさまの人生を豊かにしていくことを目指します。

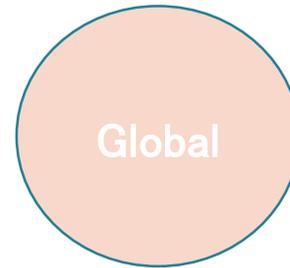
グローバル

当社独自のビジネスモデルで培ってきたノウハウや資産を活用し、グローバル展開を含めた新規ビジネス立ち上げの試みに着手いたします。



ガバナンス

社会の公器としての自覚を持ち、信頼回復に努めるとともに取り組みを加速させてまいります。



プロモーションキャラクターは米倉涼子さん

毎年春と秋の年2回実施している新規受講者募集につきましては、きものに興味を持っていただき、当社の無料きもの着付け教室の扉をたたいていただくための非常に重要なプロセスのひとつです。

今春の新規受講者募集プロモーションでは、幅広い世代に強い印象を残すことができる存在であると考え、女優の米倉涼子さんを起用。日本和装の無料きもの着付け教室の特徴である受講料「無料」、受講回数「6回」をシンプルかつストレートに表現しました。



2019年12月期 通期業績予想（連結）

- ・売上高は、前期とほぼ同水準の保守的な計画
- ・グループ各社の体制や仕組み、オペレーション等の構造改革にも着手
- ・内部管理体制の強化に伴う採用費および人件費等を体制強化費として相応に計画

（単位：百万円）

	2019年12月期（計画）	2018年12月期（実績）	前期比
売上高	5,584	5,659	△ 0.5%
営業利益	611	683	△ 14.6%
経常利益	551	673	△ 16.9%
親会社株主に帰属する 当期純利益	311	414	△ 30.0%

株主様への還元について

(1) 年間配当

	2019年12月期	2018年12月期	2017年12月期
中間	4円	4円	4円
期末	9円	8円 (記念配当2円含む)	7円
合計	13円	12円	11円
配当性向	38.2%	26.4%	35.1%

(2) 株主優待

500株以上保有の株主様を対象に、保有株式数に応じて株主優待ポイントを 進呈いたします。
交換専用Webサイトから 1,500 点以上の商品の中から、ポイント数に応じて交換可能です。

■ご注意

本資料は2018年12月期業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。また、本資料は、2018年12月末日のデータに基づいて作成されております。本資料に掲載された意見、予測等は資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証し、または約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。

【本資料に関するお問い合わせ先】

日本和装ホールディングス株式会社

東京都千代田区丸の内1-2-1 東京海上日動ビルディング新館6階

TEL 03-5843-0097 FAX 03-5843-0098